

Wachsen Sie mit einem erfolgreichen Unternehmen



Forderungen managen – Kunden sichern

Die Seghorn AG ist eine auf Forderungsmanagement spezialisierte Unternehmensgruppe. Mit ca. 200 Mitarbeitern ist sie eines der größten Familienunternehmen der Branche und verfügt über langjährige Erfahrung in den Branchen: Versicherungen, Banken, Versender, Energieunternehmen, öffentlicher Sektor, Verkehr und Wohnungsunternehmen. Seit über 40 Jahren stehen wir für effektiven Kundenerhalt, hohe Erfolgsquoten und Imageschutz. Das Tochterunternehmen Seghorn Inkasso GmbH befasst sich, als im Rechtsdienstleistungsregister eingetragenes Inkassounternehmen, vornehmlich mit der Einziehung von Geldforderungen. Das Unternehmen ist seit Jahrzehnten als vorbildlich für seriöse und imageschonende Inkassoarbeit bekannt.

Sie arbeiten mit Leidenschaft, sind ein kreativer Kopf mit innovativen Ideen und bringen viel Know-how mit? Dann sind Sie bei uns genau richtig.

Die Seghorn Inkasso GmbH sucht zum nächstmöglichen Zeitpunkt in Vollzeit für unseren Standort in Bremen einen:

Account Manager (m/w)

Ihre Aufgaben:

- Verantwortung für ein Bestandsmandatsportfolio im B2B
- Steuerung der ganzheitlichen Mandantenberatung; insbesondere die regelmäßige Betreuung und strategische Weiterentwicklung, die Prozessoptimierung sowie die Entwicklung der Profitabilität der bestehenden Mandate
- Verantwortlichkeit für die technische und organisatorische Anbindung gewonnener Mandate
- Konzeptionelle Zusammenarbeit mit der Geschäfts- und Vertriebsleitung
- Konzeptionelle und strategische Weiterentwicklung der Bestandsbranchen sowie Aufbau und Entwicklung neuer Branchen
- Erstellung und Optimierung von Angeboten und Ausschreibungen
- Erkennen von Branchentrends und Ableitung entsprechender interner Maßnahmen
- Repräsentanz auf relevanten Veranstaltungen

Ihr Profil:

- Abgeschlossene Berufsausbildung und/oder Studium im kaufmännischen bzw. wirtschaftswissenschaftlichen Bereich
- Mehrjährige Berufserfahrung in dem Bestandskundenmanagement/ Vertrieb, vorzugsweise in der Finanzdienstleistungsbranche
- Kenntnisse im Forderungsmanagement sowie branchenrelevante Kenntnisse über Versicherungen, Banken oder Versender sind von Vorteil
- Verhandlungskompetenz sowie ein überzeugendes, serviceorientiertes und verbindliches Auftreten
- Analytische Fähigkeiten, prozessuales Denken sowie eine selbstständige und strukturierte Arbeitsweise
- Teamfähigkeit, Engagement und eine Hands-on-Mentalität runden Ihr Profil ab

Wir bieten Ihnen einen attraktiven Arbeitsplatz, eine familienfreundliche Personalpolitik, regelmäßige Weiterbildungsmöglichkeiten, Sportangebote und nicht zuletzt sympathische Kollegen.

Ihre aussagekräftige Bewerbung senden Sie bitte unter Angabe Ihres nächstmöglichen Eintrittstermins sowie Ihrer Gehaltsvorstellung an die gemeinsame Personalabteilung der Seghorn AG und ihrer Tochtergesellschaften:

Seghorn AG
Personalabteilung
Legienstraße 1
28188 Bremen

Tel.: 0421 4391-287
E-Mail: bewerbung@seghorn.de
www.seghorn.de